

GHI NHẬN VỀ BUỔI TRẢ LỜI GIẢI ĐÁP CÁC CÂU HỎI CỦA KHÁCH ĐẦU TƯ

UYÊN MY

Như vậy số dự án được các nhà đầu tư nước ngoài chấp nhận hợp tác so với tổng số dự án đầu tư cần mời hợp tác, tỉ lệ này còn quá thấp. Nếu so sánh tổng số vốn đầu tư của 187 dự án trong đó có nhiều dự án cỡ lớn (Nhà máy điện phân Nhôm và Nhà máy Thủy điện tại Gia Lai Công Tum vốn đầu tư 1200 triệu USD; Dự án khai thác và chế biến bôxít tại Lâm Đồng vốn đầu tư 1000 triệu USD...), tỉ lệ này lại càng quá bé nhỏ.

Nếu đối chiếu về ngành kinh tế của các dự án được các nhà đầu tư nước ngoài chú ý tham gia hợp tác, người ta thấy 11 dự án trên chỉ gồm những dự án thuộc các ngành thu lãi nhanh, vốn đầu tư tương đối ít, trang bị kỹ thuật không quan trọng.

Ngoài 11 dự án được ký kết thỏa thuận và được cấp giấy phép đầu tư, nhiều dự án khác trong danh sách được giới thiệu cũng đã được các nhà đầu tư khác quan tâm. Tuy chưa ký bản thỏa thuận và chưa được cấp phép nhưng nhiều dự án khác đã được hai bên bàn bạc sơ bộ..., hứa hẹn sau Diễn đàn sẽ tiếp tục trao đổi cụ thể hầu có thể tiến đến thực hiện hợp tác đầu tư. Tuy nhiên, số dự án được "bàn bạc sơ bộ" này cũng chỉ đạt thêm vài chục trên một danh sách gần 200 dự án ưu tiên.

Nói chung, nhìn vào các con số và tỉ lệ kể trên, người ta thấy kết quả cụ thể đạt được bước đầu còn quá giới hạn.

Tuy nhiên, rất cần thiết phải có tầm nhìn bao quát để nhận ra rằng lần đầu tiên đất nước Việt Nam chúng ta đã tổ chức được một Diễn đàn loại quốc tế có tầm cỡ lớn nhất từ trước đến nay trong khi lệnh cấm vận của Hoa Kỳ vẫn chưa giải tỏa và số khách đầu tư nước ngoài đổ về tham dự rất đông với gần 700 nhà kinh doanh thuộc đủ mọi khu vực trên thế giới: Á Châu, Úc Châu, Bắc Âu, Tây Âu, Bắc Mỹ...

Hơn thế nữa, mặc dù số dự án đầu tư được ký kết và được chú ý bàn bạc trong Diễn đàn chưa nhiều, nhưng Diễn đàn đã mở ra một chân trời cho các nhà đầu tư các nước biết đến tiềm năng và nhu cầu của đất nước chúng ta, biết rõ chủ trương chính sách mở cửa của chúng ta, nhận ra còn nhiều cơ hội để đến với chúng ta, làm ăn cùng có lợi trên mảnh đất này... Tóm lại, Diễn đàn Đầu tư đã đánh dấu một bước đi lên trong quá trình hội nhập vào kinh tế thế giới, hứa hẹn trong tương lai những cuộc hợp tác ngày càng có tầm cỡ sâu rộng hơn giữa Việt Nam và quốc tế.

● NDQ.

Sẽ không ngạc nhiên chút nào khi cả hội trường lớn và nhỏ của toà nhà Thống Nhất chật cứng khách nước ngoài dự buổi trả lời các câu hỏi liên quan đến các vấn đề thủ tục, lĩnh vực tài chính, ngân hàng, xuất nhập khẩu, chế độ lao động... khoảng 40 câu hỏi mà thực chất hầu hết hàm ngụ ý "được phép hay không" đã được các thứ trưởng các bộ và cơ quan liên hệ trả lời cặn kẽ. Tất nhiên, không phải mọi yêu cầu (qua các câu hỏi) đều được thỏa mãn. Có lẽ vì thế mà, tâm lý ngữ học mà nói, các câu hỏi hầu hết thuộc diện câu hỏi đóng và trực tiếp, thành thử các câu trả lời tương ứng sẽ thuộc dạng câu trả lời gián tiếp với cấu trúc: Phát biểu + Nhưng (tuy nhiên...) Tỉ như:

Hỏi: Xí nghiệp có vốn đầu tư nước ngoài có được phép làm đại lý cho các công ty nước ngoài không? Bên nước ngoài có được phép liên doanh với bên Việt Nam để làm đại lý bán các loại hàng nhập vào Việt Nam không?

Trả lời: Hiện nay chúng tôi chưa có qui chế về việc cho làm đại lý mua bán xuất nhập khẩu. Tuy nhiên, chúng tôi không loại trừ các trường hợp xin lập đại lý mua bán vật tư, nguyên, nhiên vật liệu, phụ tùng máy móc, thiết bị, thiết thực đáp ứng các nhu cầu sản xuất.

Hỏi: Công ty nước ngoài có được phép trực tiếp tuyển dụng nhân viên hay không?

Trả lời: Các công ty nước ngoài có quyền tuyển dụng nhân viên theo yêu cầu

của mình. Nhưng phải qua quá trình sau đây: Sở lao động hoặc Công ty dịch vụ lao động... Trong trường hợp nhân sự đó không đáp ứng được các nhu cầu của các công ty, các công ty mới có thể trực tiếp loan báo tuyển dụng.

Hỏi: Công ty nước ngoài có tài khoản ngoại tệ trong các ngân hàng của Việt Nam có quyền tự do rút ngoại tệ ký gửi không?

Trả lời: Chúng tôi tôn trọng quyền sở hữu trên các tài khoản đó. Nhưng nếu số ngoại tệ rút ra lớn, xin thông báo trước để chúng tôi tiện chuẩn bị thu xếp.

Có lẽ khách nước ngoài quen với các câu trả lời trực tiếp hơn như cảm nghĩ của Ông Ruy Moreno của SGV Consulting (Philippin) (Tư vấn điện toán kế toán): "Đây là sự tái xác định những gì tôi đã biết, làm rõ ràng hơn các đường lối. Thành ra đối với tôi không bất ngờ gì. Nhưng với bất cứ ai khác có thể họ không quen". Hoặc ông Philippe Le Goneff của CGM: "Tôi thành thật nói rằng các câu hỏi-trả lời đó không có tính chất đột ngột, đã được soạn trước. Theo ý tôi, như thế không cho phép nhìn thấy thực tế mọi việc. Nên có những câu hỏi từ mọi phía, không chuẩn bị trước; như thế sẽ cho phép có một sự trao đổi cái nhìn tương đối chính xác. Có cảm tưởng như đó là một cái gì được đọc. Nên có một loại diễn đàn mà ở đó người ta đặt đủ thứ câu hỏi, kể cả các câu hỏi gây phiền phức, để người ta có thể hiểu rõ điều gì đang diễn ra tại Việt Nam, hầu có thể chuẩn bị tốt nhất cho tương lai".

Tất nhiên, đây chỉ là vấn đề có tính cách phương pháp tổ chức, cách thức tiếp cận và ngôn ngữ phát biểu. Có lẽ một số người nước ngoài, nhất là phương Tây, thích một kênh truyền thông (Canal de communication) trực tiếp. Tuy nhiên, nhu cầu có được một bản ghi các câu hỏi và trả lời, như thể một cuốn cẩm nang, lại đòi hỏi một sự chuẩn bị thận trọng chứ không thể ung khẩu đột xuất được. Tuy nhiên, dù là kênh truyền thông trực tiếp hay gián tiếp, đột xuất hay chuẩn bị, buổi giải đáp thắc mắc chiều 11.3 trong Diễn đàn Đầu tư Việt Nam cũng đã đáp ứng phần nào nhu cầu hiểu biết về những qui định luật lệ của nước chủ nhà. ●

UM.



Ông VÕ ĐÔNG GIANG
Phó chủ tịch SCCI