

Theo chân 2 CLB Nhiếp ảnh Quận 1 (TP.HCM) và CLB Nhiếp ảnh TP.Cần Thơ (Hậu Giang) nhân chuyến tham quan vườn cam ở Phong Điền, tôi có dịp gặp chú Tư Khương, Giám đốc Công ty tư doanh An Khương, tác giả đề án "Cải tạo vườn tạp", một đề án gây xôn xao trong những người làm kinh tế miệt vườn Hậu Giang và được Giáo sư tiến sĩ Võ Tổng Xuân nhận xét: "Đề án rất hợp lý và khả thi. Về mặt kỹ thuật, chúng tôi rất ủng hộ. Rất mong anh Tư Khương sớm giành thủ tài trợ của ngân hàng nước ngoài và tìm được lợi tiêu thụ sản phẩm để có thể tiến hành càng sớm càng tốt".

Chú Tư Khương vui vẻ tiếp tôi tại "cơ ngơi" của chú ở xã Nhơn Hòa, huyện Châu Thành, Hậu Giang. Tôi nhìn quanh ngôi nhà khá "bề thế" của chú Tư Khương vừa mới cất xong. Chú hướng dẫn tôi đi xem từng phòng:

- Đây là phòng thờ gia tiên. Đây là phòng họp. Hai phòng này là phòng ở của gia đình. Còn 4 phòng kia tôi dành để tiếp các đoàn ở xa đến tham quan và nghỉ lại. Tổng chi phí xây ngôi nhà này lên đến 200 triệu.

- Thế này thì còn ai dám bảo dân làm vườn nghèo?

- Mục đích của tôi xây ngôi nhà này để chứng tỏ cho những người bạn làm nông trong vùng này và cả những vùng khác thấy nếu biết cải tạo vườn tạp thì người làm vườn có thể trở nên giàu có cũng không mấy hời.

- Nghe nói chú Tư có lập một đề án "Cải tạo vườn tạp". Đề án đó như thế nào vậy chú?

- Hậu Giang hiện nay có trên 50.000 hecta vườn tạp. Nếu số hecta này được cải tạo thành vườn chuyên canh cam xuất khẩu thì các ông chủ vườn tạp hồi đó tới giờ hẳn quần trong vòng nghèo khổ sẽ khá lên và có thể trở thành triệu phú nếu họ chịu khó. Tôi sẽ tình nguyện giúp họ về kỹ thuật trồng và chăm sóc cam xuất khẩu.

- Tại sao lại trồng cam mà không trồng loại cây khác?

- Cam có giá trị xuất khẩu. Tính giữa cam và lúa thì 1 hecta cam sẽ thu nhập hơn gấp 4 lần 1 hecta lúa. Năm

GẶP THÁI VĂN KHƯƠNG TÁC GIẢ ĐỀ ÁN "CẢI TẠO VƯỜN TẠP"



90 vừa qua, tỉ lệ này vượt lên đến 6/1. Đề án của tôi bắt đầu từ chương trình cải tạo 400 hecta vườn tạp đầu tiên thành một mô hình chuyên canh cam xuất khẩu.

- Mô hình này cần bao nhiêu vốn đầu tư?

- Vốn đầu tư cho 1 hecta là 4,3 triệu đồng hay mỗi công là 430.000 đồng. Như vậy chưa tới 1,72 tỉ đồng vốn.

- Số vốn này được sử dụng ra sao?

- Không nhất thiết phải huy động cùng một lúc ngay từ đầu. Vốn được huy động từng lúc và phân bổ dần trong 3 năm đầu, tới năm thứ tư thì cam có quả. Đồng vốn được sử dụng trong những việc như qui hoạch đất, trả lương cho người chăm sóc cam, mua phân bón, mua cây giống, mua thuốc trừ sâu, mua máy bơm nước...vv... Phần hướng dẫn kỹ thuật sẽ do chính tôi và nhóm cộng sự có nhiều kinh nghiệm đảm nhận.

- Nếu đề án được thực hiện và diễn biến tốt đẹp thì kết quả mang lại như thế nào?

- Nếu suôn sẻ, tới năm 93, Hậu Giang sẽ có thêm 400 hecta vườn chuyên canh cam xuất khẩu, mỗi năm sản xuất được 16.000 tấn cam mang lại việc làm và cuộc sống sung túc cho ít nhất

400 hộ làm vườn và nếu cộng với 400 hecta vườn cam đang có, lúc đó Hậu Giang sẽ có 32.000 tấn cam/năm tương ứng với 22,4 tỉ đồng. Cũng từ mô hình này, số hecta vườn tạp còn lại sẽ được tiếp tục cải tạo trở thành vườn chuyên canh cam xuất khẩu. Ngoài ra tôi còn nghĩ đến việc thành lập một nhà máy ép nước cam đóng hộp với công suất 24.000 tấn/năm. Đại diện của các công ty Olff (CHLB Đức), Industrial Food (Thụy Sĩ)... cũng đã đến đây bàn chuyện đầu tư cho đề án và hợp tác xây dựng nhà máy đồ hộp nhưng tôi phải đợi chương trình "Cải tạo vườn tạp" thực hiện được rồi sẽ tính....

- Công ty tư doanh Xuất khẩu Rau quả An Khương hoạt động thế nào?

- Hai năm qua (1989-1990), Công ty chúng tôi đã xuất khẩu sang các nước Liên Xô, Đài Loan, Singapore, Hồng Kông, mỗi năm 200 tấn cam, chuối, bưởi... Riêng cam Hậu Giang được xuất khẩu sang Liên Xô nhiều nhất. Từ tháng 8 đến tháng 12, mỗi tháng xuất khoảng 1.000 tấn, riêng hai tháng 10 và 11 có thể đạt xuất khẩu từ 2.000 đến 3.000 tấn. Thị trường Liên Xô và Trung Quốc có nhu cầu tiêu thụ cam rất lớn trong khi ngành xuất khẩu của nước

ta hiện nay chưa thể cung ứng nổi, một phần cũng do phụ thuộc vận chuyển bị giới hạn. Nhiều nước khác cũng rất ưa chuộng cam Hậu Giang như Hồng Kông, Singapore, Đức, Thụy Sĩ... Tôi cũng có dự định rồi. Nếu đề án "Cải tạo vườn tạp" được Nhà nước đầu tư vốn thực hiện hẳn hoi, tôi sẽ giải thể Công ty và đưa nơi này thành Văn phòng của chương trình cải tạo vườn tạp. Việc kinh doanh sẽ giao lại cho Tổng Công ty Rau quả và Hiệp Hội Rau quả Việt Nam. Ước mong của tôi là tự tỉnh Hậu Giang mình đầu tư vốn cho đề án "Cải tạo vườn tạp" chứ đừng nên ngồi chờ đợi nước ngoài. Về nguyên tắc, các anh Chủ tịch và Phó Chủ tịch Tỉnh đã đồng tình. Hội đồng Nhân dân Tỉnh Hậu Giang vừa họp cũng đã xác định sẽ dành ưu tiên cho đề án này nằm vào chương trình cải tạo vườn tạp của Tỉnh trong kế hoạch kinh tế-xã hội từ năm 91 đến năm 95.

- Cam Phong Điền xưa nay nổi tiếng. Riêng vườn cam quả của chú Tư có đặc điểm gì?

- Cam tôi trồng ở đây là cam tứ thời, trên cành luôn luôn có 4 thế hệ quả tiềm tàng sinh nở chứ không phải loại cam một vụ như nơi khác. Quả cam mỏng vỏ, ít hạt, hương thơm ngọt dịu. Nhiều khách trong nước và nước ngoài đã thường thức đều cho cam ở đây ngon. Tôi dành hơn 2 hecta đất để trồng cam xuất khẩu, mỗi năm thu được hơn 100 tấn trừ đi các chi phí vẫn còn lời được cỡ 20 lượng vàng.

- Như vậy chú Tư là triệu phú ở đây rồi!

- Tôi làm giàu từ cây cam cũng là muốn chứng minh cho mọi người thấy chuyên canh cam xuất khẩu sẽ mang lại cuộc sống no ấm, sung túc và tôi mong muốn mọi người cũng sẽ làm được như mình. Chứ chỉ có một mình tôi giàu thì nói làm chi! Ông Lê Ngọc Sáu, Tổng Giám đốc CTY Rau quả Việt Nam cũng đã khích lệ tôi nhiều. Ông Sáu nói: "Anh đi đúng hướng. Anh đã góp phần khẳng định giá trị kinh tế của cây cam ăn quả, của kinh tế vườn".

NGUYỄN HẢI THẢO